Elaborer les outils force de vente

Durée : 2 jours.

Public :

Managers de proximité, responsables d'équipes commerciales sédentaires et / ou itinérantes, collaborateurs de service marketing amenés à accompagner une équipe commerciale, toute personne souhaitant maîtriser et déployer efficacement des outils commerciaux pour accroître les résultats. Derniere MAJ : Avril 2024

Objectifs :

Accroître la réussite de la mission et acquérir de nouvelles compétences pour renforcer son potentiel pour amener l'équipe commerciale vers la performance.

Pré-requis :

Aucun prérequis n'est nécessaire pour participer à cette formation si ce n'est être en situation de management.

Méthodes :

Le stagiaire confronte son expérience personnelle aux principes enseignés et améliore ses points faibles lors de mises en situation. Formation opérationnelle illustrée par de nombreux exemples issus de cas réels.

Evaluation :

L?évaluation des acquis se fait tout au long de la session au travers de multiples exercices, mise en situation et étude de cas à réaliser. Le formateur remet en fin de formation une attestation avec les objectifs acquis ou non par le stagiaire.

Derniere MAJ : Avril 2024

Piloter une équipe de vente

Déterminer la stratégie commerciale
Décliner les objectifs de vente
Animer l'activité commerciale

Analyser l'activité

Les indicateurs de l'activité commerciale
Le tableau de bord : outil de suivi
Analyser un tableau de bord

Le plan d'action commerciale

Déterminer les priorités d'action
Elaborer un plan d'action commerciale
Les objectifs SMART
Budgéter l'action commerciale

L'approche marketing

Segmenter la clientèle : profils, besoins, potentiel
Adapter l'offre en gardant le même produit
Développer un argumentaire efficace
Etablir un planning d'activité commerciale

Modalités d'accès : Adeos valide avec le candidat, qu'il possède bien les compétences et les prérequis nécessaires au suivi de la formation.
Délais d'accès : Nous contacter.
Accessibilité aux personnes handicapées : Nos locaux sont aux normes d'accueil pour les PMR, pour les autres handicaps nous contacter afin de pouvoir adapter la formation ou bien vous orienter vers un organisme partenaire.

adeos
FORMATIONS
contact@adeos-formations.com
T : 04 69 64 72 07
www.adeos-formations.com