Gérer un projet marketing



Durée: 2 jours.

Public:

Toute personne souhaitant anticiper le mouvement marketing, collaborateurs, managers, chefs de service ou responsables en charge de la gestion de projet marketing. Derniere MAJ: Avril 2024

Objectifs:

Identifier les compétences marketing clés à pérenniser et à développer dans l'entreprise. Disposer de techniques efficaces pour gérer un projet.

Pré-requis :

Aucun prérequis n'est nécessaire pour participer à cette formation.

Méthodes

Etude de cas et jeux de rôle. Echanges entre les participants et des retours d'expériences autour des bonnes pratiques.

Evaluation:

L'évaluation des acquis se fait tout au long de la session au travers des multiples exercices, mise en situation et étude de cas à réaliser. Le formateur remet en fin de formation une attestation avec les objectifs acquis ou non par le stagiaire.

Derniere MAJ: Avril 2024

L'approche marketing

Le produit et l'offre La cible et les besoins La distribution et la communication

La concurrence

Organiser la veille concurrentielle : les informations du terrain Suivre l'évolution du paysage Evaluer ses parts de marché

Se différencier pour exister

L'identité du produit L'identité de l'entreprise Les outils de communication pour être identifié

Le plan média

Bâtir un plan de communication Gestion de projet et rétro-planning Evaluer les retours et chiffrer les résultats

